

営業職

事業概要

単なる広告枠の取り扱いに留まらず、JALの持つ高品質なメディアとブランド力を背景に、広告主のマーケティング活動を包括的に支援し、顧客との接点全てで一貫した「JALブランド体験」を創造・提供する、戦略的な役割を担っています。フィールドセールス・インサイドセールスといった顧客接点を担う業務から、マーケティング、営業戦略の策定までグループ内で行います。

仕事内容

■ 営業

- ・企業／自治体などクライアントへの伴走営業
- ・広告主/広告代理店からの問い合わせ対応
- ・インサイドセールスからトスアップされた案件の、企画立案から提案まで
- ・機内誌タイアップ誌面のクリエイティブディレクションなど、後工程業務

■ 営業企画

- ・成長戦略の策定
- ・短期収益達成に向けた営業戦略の策定から実装まで
- ・予実管理
- ・組織戦略の策定

■ マーケティング

- ・潜在見込客をターゲットにしたリード獲得施策の立案と実装
- ・ウェビナーやセミナーの開催やSEO対策の立案
- ・メール配信、キャンペーン施策などによるリード育成

応募資格

■ 求める人材

自身と事業の成長意欲を接続でき、愉しんで業務に取り組める方

■ 下記の経験／実績があれば尚歓迎

- ・法人営業経験（マスコミ／コンテンツ営業に限らず）
- ・広告営業の経験（メディア／代理店問わず）
- ・営業企画や事業企画の経験
- ・マーケティング（企画の立案／実行問わず）

募集背景

JALグループの公式サイトやアプリ開発など、様々なコンテンツを展開している当社。最先端の技術を駆使し、お客さまへ快適なサービスを提供し続けてきました。今後の業績拡大に向けて組織拡大は欠かせません。そこで今回、新たなメンバーを募集する運びとなりました。

雇用形態

正社員

※3ヶ月の試用期間があります。試用期間中の勤務時間と有給休暇に関しては、下部【勤務時間】【休日・休暇など】をご確認ください。

勤務地

本社／東京都品川区東品川2-4-11野村不動産天王洲ビル

※転勤はありません。

※現在、週2,3日程度リモートワークを導入しています。（ハイブリッド勤務）

勤務時間

フレックスタイム制

標準労働時間 1日8時間 コアタイム無し

※1日最低労働時間は1時間。柔軟に出社時間を決められます。

<試用期間中>

9：30～18：30（実働8時間）

給与

スキルレベルに応じて応相談

昇給・賞与

昇給年1回（4月）

賞与年3回（※業績による）

休日・休暇など

<年間休日125日以上>

完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇（5日）、年次有給休暇、夏季休暇（3日）、調整休暇（2日）、介護休暇、慶弔特別休暇、産前・育児休暇制度（取得・復帰実績あり）、配偶者転勤同行休職制度、介護休職制度など、

※有給休暇・季節休暇など一部の休暇は、試用期間終了後の適用です。

教育・研修

新入社員教育、安全教育、JALフィロソフィ勉強会、ビジネススキル研修、キャリア研修、その他各階層別研修など
キャリアパスに応じた外部研修、資格取得のサポートもあります。

福利厚生・待遇・その他

各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）、交通費支給（※100キロ圏内実費全額支給）、時間外手当、出張手当、職務手当、技能手当、社員持株制度、退職金あり、育児時短勤務制度、出産祝い金、体験搭乗制度、社内禁煙

お問い合わせ先

〒140-8637 東京都品川区東品川2-4-11 野村不動産天王洲ビル

株式会社JALブランドコミュニケーション 採用事務局

問い合わせ先メール ibc-saiyo@jal.com

